



# ACCOUNT SALES MANAGER - MATTING AB

Vill du ingå i ett team av människor som är säljdrivna, engagerade och dessutom passionerade och modiga? Just nu behöver vi förstärkning i vårt team med utgångspunkt i Stockholm där du kommer att ingå i affärsområdet Matting Interior.

## OM MATTING

Matting AB är ett nischföretag som genom vår expertis, vårt höga engagemang och en produktutveckling i framkant erbjuder hållbara koncept och produkter – som ger tillgängliga, trygga och säkra publika entréer och miljöer, och som skapar hälsa och välbefinnande oavsett var man utför sitt arbete. I skolan, på jobbet, i hemmet eller i det publika.

Vi har under 2021 haft en bra tillväxt samt lönsamhet och har många spännande projekt under de kommande åren.

Vårt huvudkontor ligger i Alingsås där vi jobbar mot hela Norden. Vi har även kontor i Danmark. Företaget har en lång historia som går 50 år tillbaka i tiden och har en stark position på sin marknad. Matting jobbar främst med återförsäljare och B2B.

## TJÄNSTEN

Tjänsten är en säljtjänst, Area Sales Manager, som kommer att utgå från Stockholm, men tillbringas till stor del ute hos kunder och påverkare. Som säljare kommer du, tillsammans med en kollega att ha ansvar för att driva försäljning, varumärkesbyggande, relationer och till viss del marknadsföring mot en årlig budget.

Dina främsta kontakter i kundledet kommer att vara Inredare för offentlig miljö och privat näringsliv, arkitekter samt nyckelpersoner inom slutanvändarledet.

## DU BEHÖVER

- Körkort
- Viss arbetslivserfarenhet
- Bra kunskap inom Word, PP och Excel

## VI SER GÄRNA ATT

- Du har jobbat inom B2B försäljning tidigare
- Du har erfarenhet att jobba mot egen budget med omsättning och lönsamhetsmål
- Du har god vana att hålla föreläsningar och presentationer fysiskt eller digitalt
- Du har förhandlingsvana
- Du prioriterar hälsa
- Du har intresse och känsla för trender och design

## SOM PERSON ÄR DU

Utåtriktad och social. Genom denna egenskap har du lätt för att knyta nya kontakter och bygga starka relationer. Du kan prioritera mellan arbetsuppgifter på egen hand och tar dig gärna an nya, okända uppgifter i syfte att lära dig mer och utvecklas. För att lyckas i din roll sätter du mål för ditt eget arbete och arbetar aktivt för att nå dem även när du stöter på utmaningar. En lagspelare som har driv, mod och engagemang

## ÖVRIG INFORMATION

- Start: Vid årsskiftet
- Omfattning: Heltid, tillsvidare med eventuell provanställning på 6 månader
- Placering: Stockholm, men flexibel med resor

Frågor besvaras av Henrik Botha,  
affärsområdeschef Matting AB,  
Tel: 0706-481796 eller Mail: henrik.botha@matting.se  
Du ansöker senast 10/12 genom att spela in en  
video eller mailar ditt CV till henrik.botha@matting.se

**MATTING**<sup>®</sup>  
FÖR DEN KREATIVA & HÅLLBARA MÄNNISKAN